

Status og prognoser Markedet for tørrfisk i Nigeria

Erling Santi Falch
Daglig leder Saga Fisk as





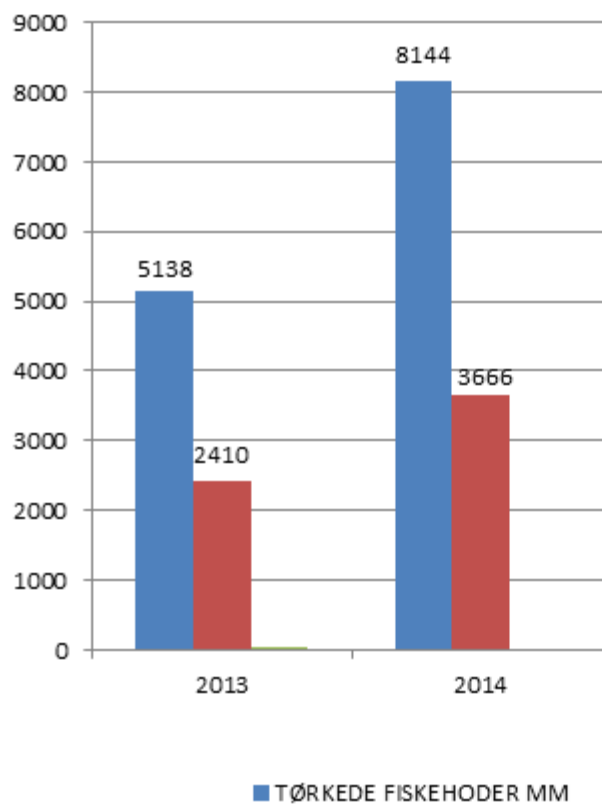
Utgangspunkt: Stor vekst
Veien videre?



Eller kjører vi markedet i senk?



**NORSK EKSPORT AV TØRRFISK OG TØRKEDE FISKEHODER MM TIL NIGERIA,
MENGEDE I TONN**



Tilbakeblikk 2014

- Stort lager av 2012/2013 fisk i 2014 i Norge
- Tørrfiskprisene historisk lav
- Importørene hadde tilgang på likviditet
- Norsk tørrfisk øker på kvalitet og volum
- Aug-Des rekordeksport lagertømming 2014
- Importørene i Nigeria kjøper ”i flokk”
- Markedet for torsk ”oversuppliert” i Nigeria, andre produkter absorbert i markedet. (dyreste produktet)

Logistikk

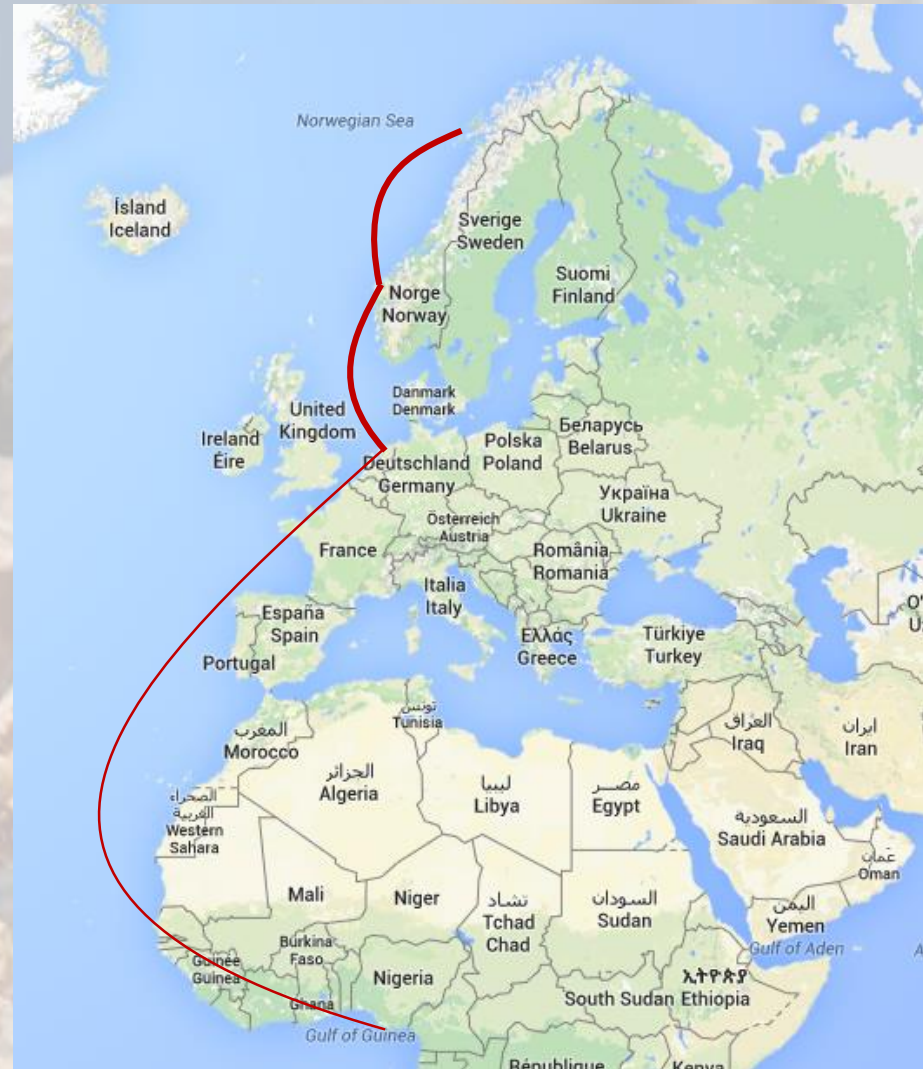
- Alt i containere
- 8 uker transporttid

Transport

Svolvær → Ålesund

Ålesund → Hamburg

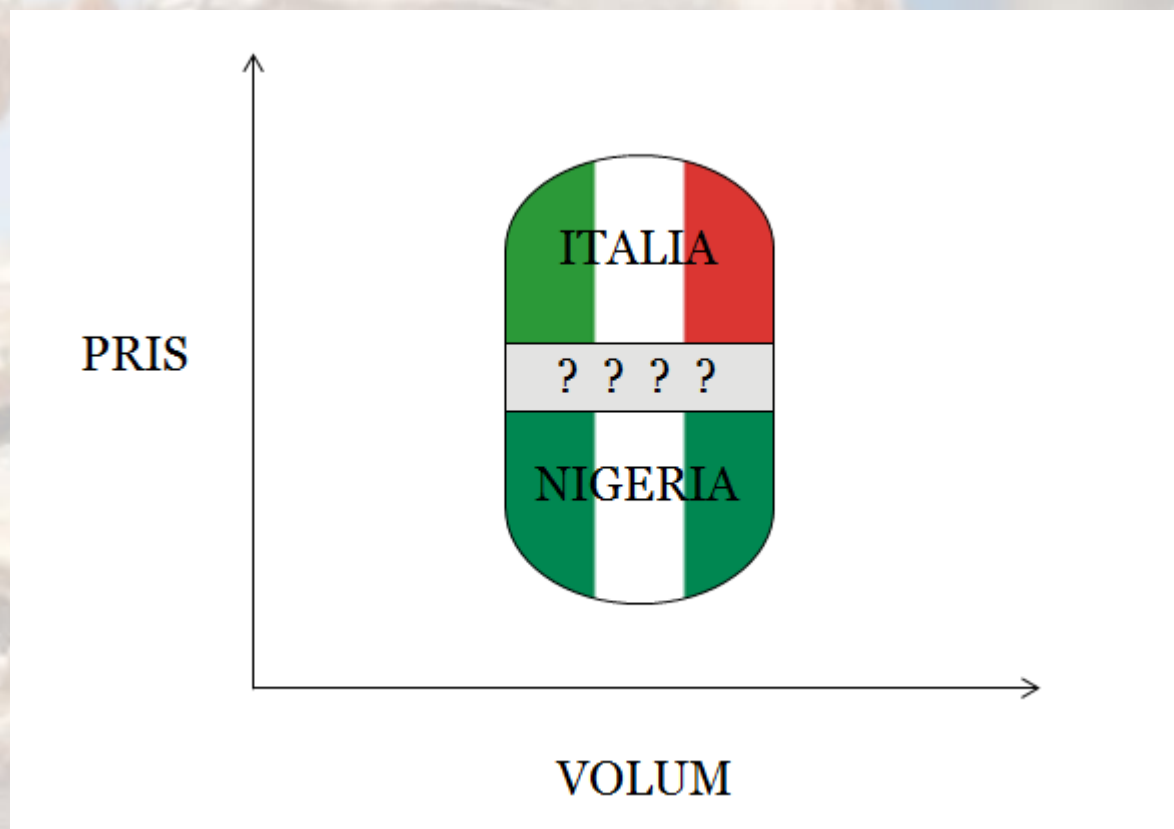
Hamburg → Nigeria



Logistikk

- Alt i containere
- 8 uker transporttid
- Store landinger gir prisfall (torsk i dag)
- 2 mnd holdbarhet på produktene
- Ingen kjøling

Kan Nigeria erstatte Italia?
Mange rike som kan kjøpe?



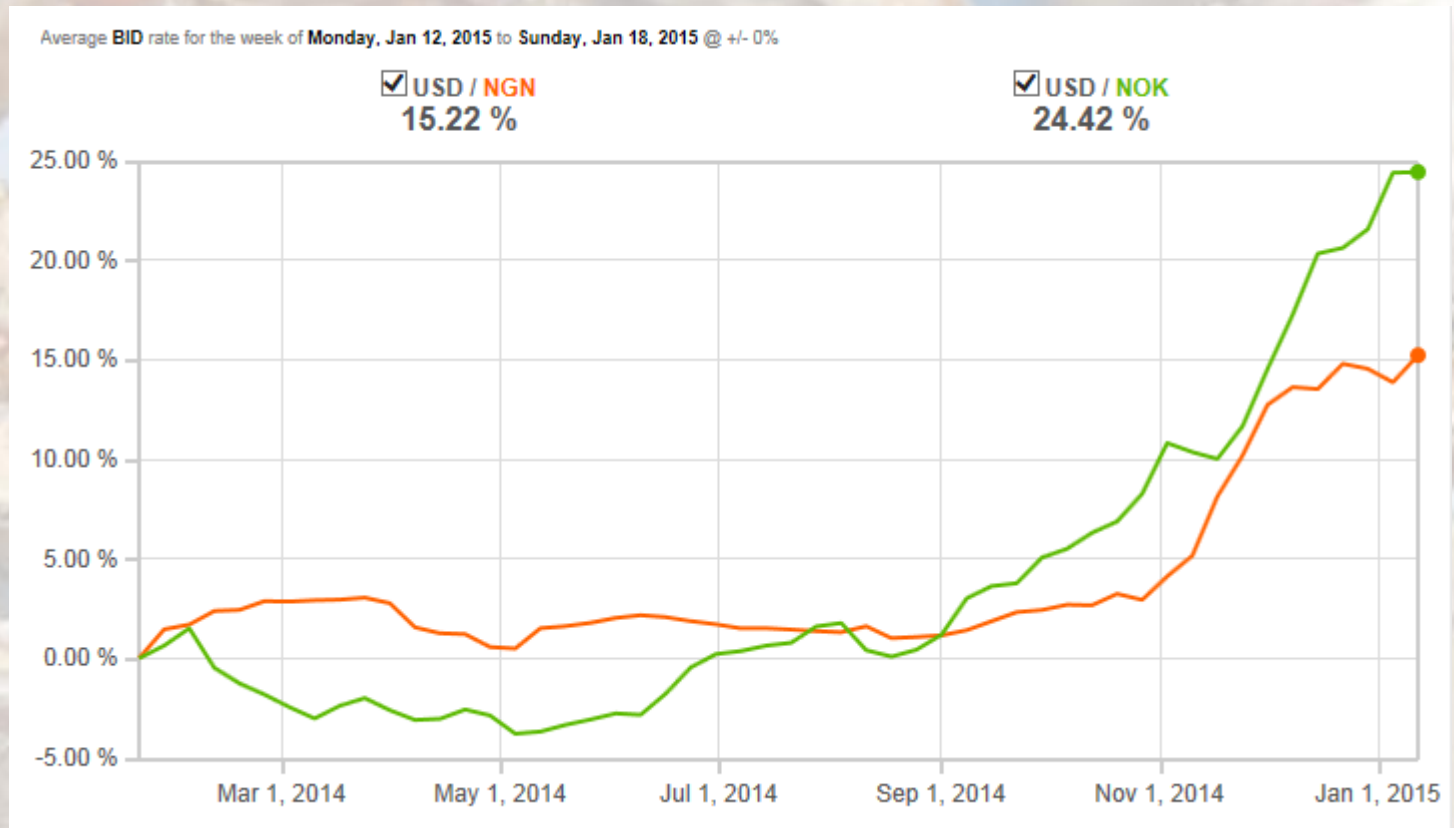


Bremer eller IM?





Valuta



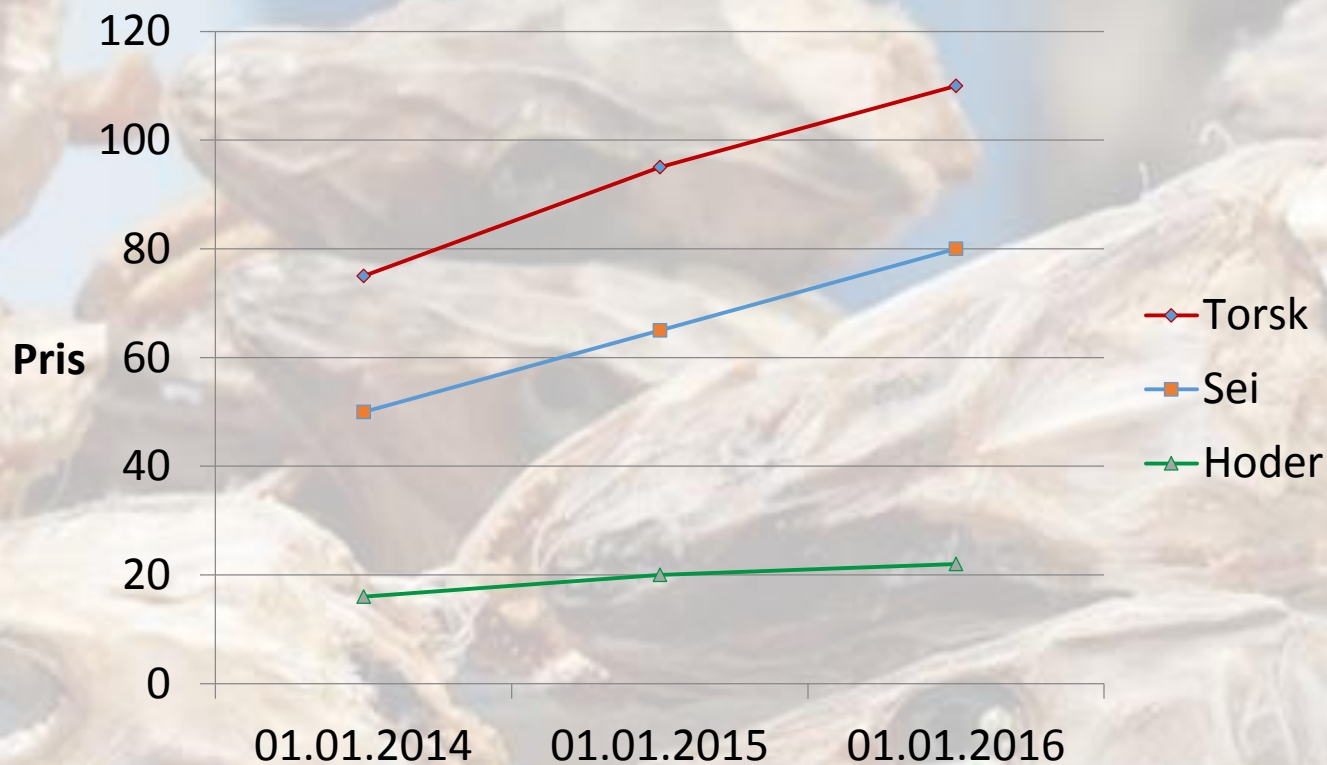
Svekkelse av kjøpekraft i Nigeria

- Naira har svekket seg 15 % siste to måneder
- Tørrfisk omklassifisert fra råvarer til ferdigvarer
- Før dollarkjøp i CBN, nå i bank eller gråmarkedet.
- Tollsatser øker, beregnes ut ifra USD verdi
- Totalt 20% prisøkning på 2 måneder (transporttid)
- Mulig 10% svekkelse til på Naira
- På sikt vanskeligere å finansiere import

Tørrfisksentre – Boko Haram



Prisutviklingen torsk/sei/hoder



Usd/Nok : 7,60
Usd/Naira: 190
Torskepris: 15

Markedet i Nigeria

- Mange aktive aktører og hele tiden nye.
- Gjelder både importører, grossister og butikker
- Markedet er økende, stort potensial
- Frossen fisk 10 ganger større enn tørrfisk.

Oppsummering

- Tørrfisk, volum ned pris opp
- Hoder, volum opp pris opp
- Sensitivt for pris
- Valuta og oljepris kan forstyrre

God Vintersesong

